

EXTENSÃO INTERNACIONAL EM HARVARD



A UNIVERSIDADE DE HARVARD

A Universidade Harvard (em inglês Harvard University) é uma das instituições educacionais mais prestigiadas do mundo, bem como a mais antiga instituição de ensino superior dos Estados Unidos. Desde 2003, é eleita a melhor universidade do mundo pelo Academic Ranking of World Universities.

Fundada em 8 de Setembro de 1636, em Cambridge, Massachusetts, era chamada simplesmente de new college (universidade nova). Foi batizada em 13 de Março de 1639 como Harvard College, em homenagem a John Harvard, um dos seus principais mecenas. A primeira vez na qual se mencionou a instituição como universidade foi em 1780.



A UNIVERSIDADE DE HARVARD

Harvard, além de ser a mais rica, é também considerada a melhor universidade do mundo, tendo sete presidentes dos Estados Unidos entre seus alunos: John Adams, John Quincy Adams, Rutherford B. Hayes, John F. Kennedy, Franklin Delano Roosevelt , Theodore Roosevelt e Barack Obama. Além disso, Bill Gates, presidente da Microsoft, e Mark Zuckerberg, fundador do Facebook, também foram alunos da universidade.





NEGOCIAÇÃO PARA EXECUTIVOS

Mundialmente reconhecido como líder no campo de negociação, o Programa de Negociação de Harvard tem uma conceituada e reconhecida história e já preparou mais de 20.000 executivos ao longo de 30 anos.

Faça parte de um seleto grupo e participe deste programa que vai mudar, para sempre, sua postura frente à negociação, sua forma de alcançar resultados, construir acordos, negociar em ambientes incertos, aperfeiçoar relacionamentos e alcançar os melhores resultados em uma mesa de negociação.

PROGRAMA

- ✓ Understanding key negotiation concepts: Managing the Tension Between Creating and Claiming Value
- ✓ Difficult Tactics and How to Deal With Them
- ✓ Managing the Tension Between Empathy and Assertiveness
- ✓ Building Successful Relationships
- ✓ Organizational Obstacles and Other Complicating Factors
- ✓ Putting It All Together: Applying the Theory to Your Real-World Negotiations



PERÍODO DE REALIZAÇÃO DO CURSO

O curso efetivamente será realizado no período de 19 a 21 de abril de 2021, conforme abaixo:

Segunda 19/04	Terça 20/04	Quarta 21/04
1º dia de seminário	2º dia de seminário	3º dia de seminário. Entrega do certificado



IDIOMA

As disciplinas serão disponibilizadas em Inglês, com material didático em inglês..

DOCENTES

O quadro de professores pertencente à Universidade de Harvard é composto por renomados profissionais e pesquisadores no campo de negociação

CARGA HORÁRIA

18 horas – manhã e tarde

PRÉ-REQUISITOS

Inglês fluente

CERTIFICAÇÃO

Será emitido o Certificado de participação pela Harvard School

LOCAL DE REALIZAÇÃO DO CURSO

O curso será realizado no The Charles Hotel - Cambridge, próximo ao campus da universidade de Harvard.



CARACTERÍSTICAS DO CURSO

- ✓ Trata-se de um curso aberto a várias instituições de ensino e empresas do mundo;
- ✓ É necessário ter inglês avançado, pois haverá atividades em grupo e possível apresentação dos trabalhos.
- ✓ Não haverá nenhuma avaliação do curso.

INVESTIMENTO

- O valor do curso é de **USD 4.150,00**, devendo esse valor ser pago 100% antes da realização do mesmo.

O QUE ESTÁ INCUSO NO VALOR DO CURSO

- Inscrição no curso;
- Certificado de participação ao final do curso da Universidade de Harvard.



O QUE NÃO ESTÁ INCUSO NO VALOR DO CURSO

- Passagem aérea, visto e passaporte, hotel, café da manhã, refeições e traslados;

O QUE É OPCIONAL

- As diárias no Hotel The Charles Hotel, em Cambridge (onde se realiza o curso) e/ou diárias em outros hotéis ou outros locais (Mais Fácil Turismo).

STRONG INTERNACIONAL

strong.com.br

